

We-Lcome

L'accueil & la mise en relation



We-Lcome couvre tout ce qui se passe avant le premier jour de formation : la rencontre entre un jeune, un employeur et WE-FORM — et l'accompagnement qui transforme un premier contact en contrat signé.

► La veille des opportunités

Nous suivons en continu les clubs et structures qui recrutent, les postes qui s'ouvrent et les projets qui se montent — pour proposer au bon jeune la bonne opportunité, au bon moment.

► L'échange avec l'employeur

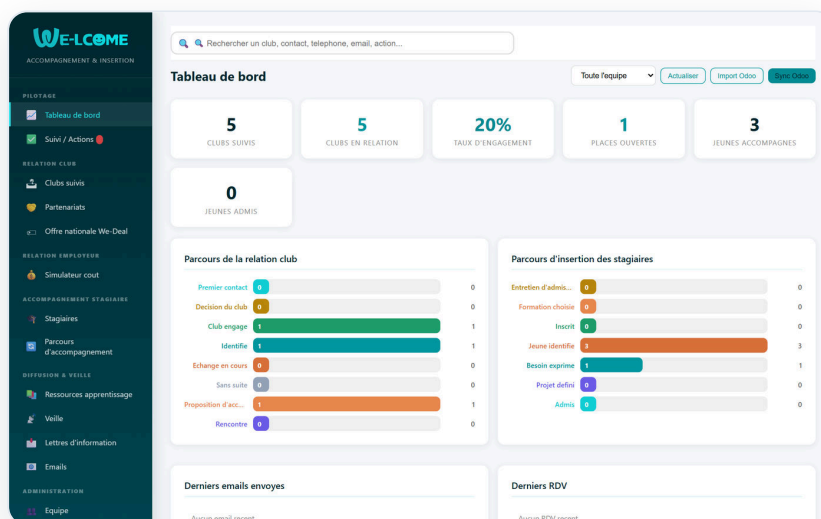
Besoins du poste, réalité de la structure, calendrier sportif : nous préparons l'accueil du futur apprenti avant même la mise en relation.

► Le premier échange avec le jeune

Projet professionnel, situation sportive, prérequis du titre visé : un entretien de positionnement pose le point de départ, sans formulaire impersonnel.

► La mise en relation

Nous présentons le jeune à l'employeur — et nous le préparons à l'entretien : le poste, la structure, les questions à anticiper.



Le tableau de bord We-Lcome — données de démonstration.

L'accompagnement, étape par étape

1 Le retour après chaque entretien

Après chaque entretien, un débrief des deux côtés : ce qui a convaincu, ce qui a manqué, ce qu'on ajuste pour la suite. Un candidat n'est jamais laissé sans réponse.

2 Le lien avec d'autres stagiaires

Nous mettons les candidats en relation avec des stagiaires en cours de parcours ou d'anciens : rien ne renseigne mieux sur une formation que ceux qui la vivent.

3 La documentation remise

Fiches métiers, contenu du titre, rémunération de l'alternance, aides employeur : chacun repart avec de quoi décider en connaissance de cause.

4 Un référent dédié chez WE-FORM

Du premier contact au premier jour, une seule personne suit le dossier — joignable, qui connaît le jeune, l'employeur et l'avancement de chaque pièce.

5 Et ensuite

Dès que les deux parties se sont choisies, le dossier bascule dans We-Contrats : CERFA, convention et signatures, sans ressaisie.

Le pilotage de la relation

1 Le tableau de bord

Clubs suivis, clubs en relation, taux d'engagement, places ouvertes, jeunes accompagnés : la prospection se pilote à vue, pas au ressenti.

2 Deux parcours suivis pas à pas

Côté club : premier contact, décision, engagement, proposition d'accueil. Côté jeune : entretien d'admission, formation choisie, jeune identifié, admis. Chaque dossier est à une étape précise — jamais dans le flou.

3 L'activité par référent

Clubs, emails, rendez-vous, jeunes accompagnés : chaque référent voit sa charge, et l'équipe voit l'ensemble.

4 Les apprentis prévisionnels

Par référent et par club : prévisionnel, identifiés, validés. Le remplissage de la rentrée se prépare des mois à l'avance, chiffres à l'appui.

5 Les actions validées avant d'agir

Emails, appels et relances passent par un circuit de validation : rien ne part vers un club ou un jeune sans un œil humain.

6 La veille et les ressources

Lettres d'information, ressources sur l'apprentissage, veille : la relation s'entretient avec du contenu utile, pas seulement des relances.

À QUI ÇA SERT

Le jeune

Un projet clarifié, des entretiens préparés, des réponses à chaque étape.

L'employeur

Des candidats ciblés, un accueil préparé, un interlocuteur unique.

Le club

Un canal direct vers des profils formés aux métiers du sport.

Au cœur de la méthode WE-FORM

Gagner du temps

Un référent qui connaît le dossier répond en une fois — ni le jeune ni l'employeur ne racontent leur histoire à chaque appel.

Être efficient

Ce qui est saisi au premier contact suit le dossier jusqu'au contrat : personne ne redemande, personne ne ressaisit.

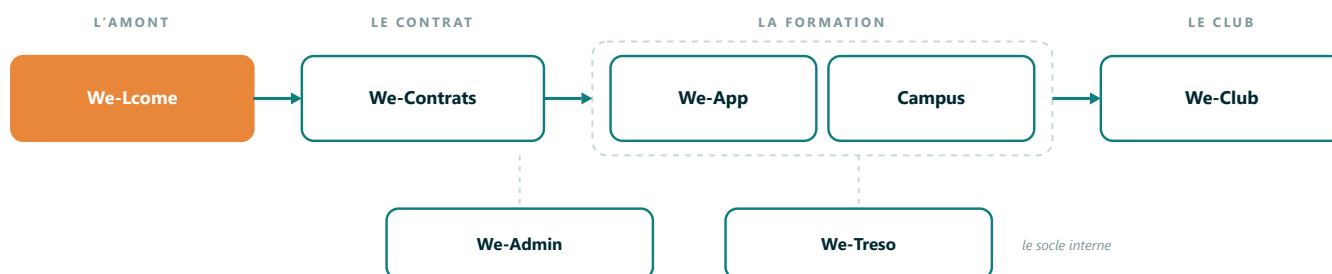
Individualiser vraiment

Pas de parcours type : on part du projet du jeune et de la réalité du club — la mise en relation se fait au cas par cas, jamais en masse.

Prouver, pas déclarer

Chaque échange, chaque entretien, chaque retour est tracé : on sait toujours où en est un dossier, et pourquoi.

OÙ WE-LCOME VIT DANS LA SUITE WE



We-Lcome incarne le point de départ de notre philosophie : l'individualisation commence avant la formation — au moment précis où un projet rencontre une structure. [La suite sur we-form.fr/notre-philosophie.](https://we-form.fr/notre-philosophie)